

# Wir suchen **DICH** als **B2B SALES MANAGER (m/w/d) für Software**

## Aufgaben

- eigenständige Akquisition, Beratung und Betreuung von Neukunden
- Erarbeitung und Durchführung von Vertriebsstrategien
- Du führst Markt- und Wettbewerbsanalysen durch. Und analysierst Zielgruppen und Trends
- Betreuung und Aufbau von Geschäftsbeziehungen

## Qualifikationen

- sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- bestenfalls bringen Sie bereits Erfahrung im Vertrieb mit
- hohe Selbstmotivation, Zielstrebigkeit und die Fähigkeit, eigenständig zu arbeiten
- Idealerweise bringst du gute Fachkompetenz im IT-Bereich mit
- gute Englisch-Kenntnisse
- Sie zeigen Reisebereitschaft, auch Europaweit

## Das bieten wir DIR!

- Work-Life-Balance mit flexiblen Arbeitszeiten und Home-Office Option. On top haben Sie 30 Tage Urlaub.
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung, Urlaubs- und Sonderzahlungen, sowie interessante Weiterbildungen
- Ein sehr gutes Betriebsklima und vieles mehr machen uns aus!



Jetzt Bewerbung senden an  
**[info@sematrack.com](mailto:info@sematrack.com)**  
Bei Rückfragen gerne unter  
**09621 9603492** melden

